

ESCRITO COMERCIAL

Ihr Unternehmen, CIRCA S.A. hatte von Ihrer Versicherungsgesellschaft ein Angebot eingeholt, um Ihr wachsendes elektronisches Wertmaterial (Computer, Notebooks/Laptops, Handys, Beamer, etc.) versichern zu lassen. Es kommt gerade ein Schreiben der „Unión Seguros“, in dem sie Ihnen folgende Konditionen anbieten:

- Die jährliche Versicherungsprämie steigt auf 120.000 Peseten an.
- Die Apparate, die in der Zukunft angeschafft werden, sind nicht inklusive, nur die bereits vorhandenen.
- Es gibt eine Selbstbeteiligung von 10% des Schadenswertes.
- Wenn der Vertrag nicht für fünf Jahre abgeschlossen wird, erhöht sich die Versicherungsprämie um 10%, auf 132.000 Peseten.

Nachdem Sie die Situation Ihrem Hausmeister erklärt haben, bittet dieser Sie, einen Brief an die Versicherungsgesellschaft zu schreiben, in dem Sie einen Höchstsatz der Prämie von 100.000 Peseten und eine feste Selbstbeteiligung von 25.000 Peseten aushandeln. Außerdem lehnen Sie es ab, eine derart lange Vertragsperiode zu unterschreiben. Des weiteren wäre es am besten, wenn man ein Treffen vereinbaren würde, um so die Basiskonditionen vereinbaren zu können.

Schreiben Sie diesen Brief.

Extensión mínima de la carta: 200 palabras.

Por favor, cuente todas las palabras de su escrito (incluidas direcciones) una vez finalizado.